

---

**תחום התמחות ב- SAP : מכירות והפצה - SD**


---

**השכלה:**

שם המוסד	שם הקורס	התואר	שנה
אוניברסיטת מרסי, ארה"ב	מינהל עסקים	BSc	2001
אוניברסיטת ת"א	תלם - שיווק	תעודה	1986
אוניברסיטת ת"א	תלם - מינהל עסקים	תעודה	1975
טכניון לסטר, אנגליה	טכנולוגית טקסטיל	תעודה	1970
אוניברסיטת ניו - יורק	מינהל עסקים	-	1966

**קורסים מקצועיים:**

שם המוסד	שם הקורס	שנה
האוניברסיטה הפתוחה	ניהול פרויקטים בסביבת עתירת ידע	2001
מכללת בינת	ניהול מכירות בהיי-טק	2001

**קורסי SAP:**

נס טכנולוגיות-מרכז הדרכה ת"א	Enterprise Portal - SAPEP	2004
SAP סן-פרנסיסקו	EDI Interface - CA210	2003
נס טכנולוגיות - מרכז הדרכה ת"א	LO020 – תהליכי רכש	2003
נס טכנולוגיות - מרכז הדרכה ת"א	Delta 4.6 in Sales and Distribution - D346SD	2000
י.ב.מ ישראל	ASAP - CA091	1999
נס טכנולוגיות - מרכז הדרכה ת"א	Delta 4.0 in Sales and Distribution- D40SD	1999
מכללת SAP יוהנסבורג	– Sales and distribution academy - PAL030	1998

הקורס כולל:

- LO150 Processes in Sales and Distribution
- LO605 Sales
- LO610 Delivery Processes
- LO611 Transportation
- LO615 Billing
- LO620 Pricing
- LO645 Credit and risk management
- LO930 Logistics Information System (LIS)

---

**תחום התמחות ב-SAP : מכירות והפצה - SD**


---

**נסיון מקצועי**

<p>2008-2007 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) נטפים</b>  שם הפרויקט : <b>יועץ SAP בכיר בתחום מכירות והפצה (SD) :</b>  תפקיד בפרויקט : <b>יישום ותמיכה – אחריות כוללת על תחום ה- SD בחברה בינלאומית בעלת חברות בת במקומות שונים בעולם.</b>  תיאור התפקיד : <b>אחריות ספציפית על חברת הבת בארה"ב הגדרת EDI לחשבוניות בחברת הבת בארה"ב הגדרת תהליכי הובלה בינלאומית (Transportation) כולל עלויות הובלה. הפרויקט כולל ניהול כל צרכי ההובלה לייצוא, יבוא, ימי/אווירי, קורייר וצד שלישי. ניהול עלויות ההובלה, רישום פיננסי, בדיקת וקבלת חשבוניות ספקי ההובלה. ממשקים אל ומאת ספקי ההובלה.</b></p>	<p>2007 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) חברת הברום</b>  שם הפרויקט : <b>יועץ SAP בכיר בתחום מכירות והפצה (SD) :</b>  תפקיד בפרויקט : <b>יישום ותמיכה – אחריות כוללת על תחום ה- SD.</b>  תיאור התפקיד :</p>
<p>2006-2007 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) גיוון אימג'ינג בע"מ</b>  שם הפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</b>  תפקיד בפרויקט : <b>יישום ותמיכה – אחריות כוללת על תחום ה- SD בחברה בינלאומית בעלת חברות בת במקומות שונים בעולם.</b>  תיאור התפקיד :</p>	<p>2006-2007 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) רב-בריח בע"מ</b>  שם הפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</b>  תפקיד בפרויקט : <b>יישום ותמיכה</b>  תיאור התפקיד :</p>
<p>2006-2007 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) מולטילוק בע"מ</b>  שם הפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</b>  תפקיד בפרויקט : <b>יישום ותמיכה</b>  תיאור התפקיד :</p>	<p>2005 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) ויסוניק בע"מ</b>  שם הפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</b>  תפקיד בפרויקט : <b>אחריות כוללת על יישום מודול ה- SD. הפרויקט כולו למעט SD מיושם בשיטת ALL-IN-ONE. יחד עם זאת היה צורך ליישם את מודול ה- SD בזמן שיא כדי לא לפגור אחרי המודולים האחרים.</b>  תיאור התפקיד :</p>
<p>2005 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) שירותי בריאות כלליים (קופת חולים)</b>  שם הפרויקט :</p>	<p>2005 שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD) שירותי בריאות כלליים (קופת חולים)</b>  שם הפרויקט :</p>

---

**תחום התמחות ב- SAP : מכירות והפצה - SD**


---

<p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>ניהול הובלה – אחראי על הגדרת מערכת שינוע לכ-2000 מרפאות, בתי מרקחת ובתי חולים של שירותי בריאות כללית. המערכת כוללת התייחסות למספר רב של תרחישים עסקיים כולל הובלה של נרקוטיקה, קירור ועוד. בנוסף לניהול הלוגיסטי מיושמת גם מערכת חישוב עלויות הובלה כולל התחשבות מול ספקי הובלה.</p>	
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>גן תוכנות חשב</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : פרויקט PCC</p>	2005
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>תעשייה אוורית</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : יישום ותמיכה</p>	2005
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>טכניון</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : יישום SD ביחידת המבדקה</p>	2004
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>יס – לווינים</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : תמיכה שוטפת במסגרת מיקור חוץ מטעם נס</p>	2005
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>כתר פלסטיק</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : תמיכה שוטפת</p>	2004
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>סמל"ת – יבואני פיאט לישראל</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : יישום SD באגף החלפים</p>	2003
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>סלקום בע"מ</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</p> <p>תיאור התפקיד : אחריות על כל הקשר מול המשווקים העצמאיים: תהליכי מכירה, התחשבות, עמלות. אחריות על תחום התמחור (Pricing) בחברה. פרויקט ניהול הקצאת מספרי טלפון דרך SAP – שימוש ב-EAI. ניהול פרויקט ממשקים להטענת כרטיסי טוקמן וירטואלים.</p>	2003-2004

---

**תחום התמחות ב- SAP : מכירות והפצה - SD**


---

דוחו"ת.

<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>מרכז הדרכה נס.</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : <b>מדריך קורסים בתחום המכירות וההפצה</b></p> <p>תיאור התפקיד : <b>SCM660 – יחידות שינוע (Handling Units) – LO140 – תהליכים בביצוע לוגיסטי (Logistics Execution) – LO150 – תהליכים במכירות – LO605 – מכירות – LO610 – משלוחים – LO640 – סחר בין לאומי (Foreign Trade) – LO620 – המחרה (PRICING) – LO611 – הובלה – LO925 – תהליך משולבים MM/SD</b></p>	2003
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>נטפים בע"מ</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) ורכש</b></p> <p>תיאור התפקיד : <b>תמיכה ושיפור תהליכים בתחום מכירות והפצה. הצגת תהליכים חדשים. הקמת הסכמי משלוחים ברכש.</b></p>	2003
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>תפקיד בחברה : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>סקופוס</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>תיאור התפקיד : <b>תמיכה ושיפור תהליכים בתחום מכירות והפצה.</b></p>	2003
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>סלקום בע"מ</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : <b>יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD) :</b></p> <p>תיאור התפקיד : <b>ניהול פרוייקט ממשק בין תוכנת SAP לתוחנת החיובים "אמדוקס". הממשק מאפשר לנהל לעדכן באופן אוטומטי את נקודות הבנוס "סגולים" של סלקום. התפקיד כלל איפיון דרישות של המחלקות השונות, תיאום בין דרישות השיווק לתפעול, תיאום בין צוותי תכנות של SAP ואמדוקס, תיאום בין מודול SD ו- FI כולל מערכת קופה וכרטיסי אשראי. תכנון מערכת ניהול עמלות סוכנים חדשה. התפקיד כלל איפיון צרכים, תכנון מערכת, אינטגרציה בין מודולים SD, FI ורכש. תמיכה שוטפת בצרכים יום יומיים ובעיקר בתחומי המחרה (PRICING)</b></p>	2002
<p>שם החברה : <b>יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</b></p> <p>שם הפרויקט : <b>מפעלי ים המלח / רותם אמפרט</b></p> <p>תפקיד בפרויקט : <b>מיזוג 2 מערכות SAP שונות למערכת מאוחדת</b></p> <p>תיאור התפקיד : <b>אחריות כוללת על מודול מכירות והפצה : אפיון צרכים, קסטומיזציה, אינטגרציה, בדיקות, הדרכה, הסבת נתונים</b></p>	2002

נחלת יצחק 18א' תל אביב 67448 נייד 052-2577366

izi@sap4u.org

[www.sap4u.org](http://www.sap4u.org)

---

**תחום התמחות ב-SAP : מכירות והפצה - SD**


---

## תמיכה שוטפת

<p>שם החברה : 2001</p> <p>שם הפרויקט : יועץ SAP עצמאי בתחום מכירות והפצה (SD)</p> <p>תפקיד בפרויקט : מפעלי ים המלח</p> <p>תיאור התפקיד : שדרוג למגרסה 3.1 לגרסה 4.6</p> <p>אחריות כוללת על מודול מכירות והפצה : שדרוג, בדיקות, הדרכה, המחרה (Pricing), תמיכה שוטפת. הצגת מערכת ניהול אשראי חדשה.</p>	<p>שם החברה : 2002</p> <p>שם הפרויקט : פז נפט</p> <p>תפקיד בפרויקט : הכנסת מערכת SAP לסוכנויות (Rollout)</p> <p>תיאור התפקיד : אחריות כוללת על מודול מכירות והפצה : הרחבת מערכת SAP לסוכנויות תוך כדי הצגת תהליכים חדשים : ניהול אשראי, תהליך מכירה בין חברתי, הנחות מחזור ( Rebate processing), תהליך מכירה צד שלישי. הדרכה, תמיכה שוטפת</p>
<p>שם החברה : י.ב.מ. גלובל סרוויסס</p> <p>תפקיד בחברה : יועץ SAP בתחום מכירות והפצה (SD)</p> <p>שם הפרויקט : פלרם בע"מ</p> <p>תפקיד בפרויקט : הובלת מודול מכירות והפצה החל משלב התכנון ועד לעליה לאוויר כולל תמיכה לאחר עליה לאוויר :</p> <p>תיאור התפקיד : הובלת מודול מכירות והפצה החל משלב התכנון ועד לעליה לאוויר כולל תמיכה לאחר עליה לאוויר : תכנון (Blue Print)</p> <p>מבנה ארגוני, נתוני אב, ניהול הזמנות , ניהול אספקות, חיובים, ניהול אשראי, תהליך בין חברתי, ניהול אצוות, ייצור להזמנה (Make to Order), עמלות סוכנים</p> <p>הנחות מחזור (Rebate processing), המחרה (Pricing), אריזה ( Handling Units), סחר חוץ, הקצאת חשבונות (account determination), פלטים, דוחות, טקסט</p>	<p>שם החברה : 2001</p> <p>שם הפרויקט : הכוח הרב לאומי</p> <p>תפקיד בפרויקט : אחריות כוללת על תהליכי הובלה (Transportation)</p> <p>תיאור התפקיד : צכנון וביצוע מערך ההובלה של בלקוח</p>
<p>שם החברה : 2000</p> <p>שם הפרויקט : בתי זיקוק בע"מ</p> <p>תפקיד בפרויקט : אחריות על יישום תהליך שוק מקומי בחברת הבת גדיב</p> <p>אחריות על יישום תהליכי שרותים בבזן</p>	<p>שם החברה : 2000</p> <p>שם הפרויקט : נטפים</p> <p>תפקיד בפרויקט : אחריות כוללת על תהליכי הובלה (Transportation)</p> <p>הדרכה</p> <p>ליווי לאחר העליה לאוויר</p>

---

**תחום התמחות ב-SAP : מכירות והפצה - SD**


---

שם הפרויקט : <b>תדיראן קשר</b>	2000
תפקיד בפרויקט : יועץ SD	
תיאור התפקיד : תכנון (Blueprint), קסטומיזציה של נושאי ניהול הזמנות, אספקה חיובים, סחר חוץ, הקצאת חשבוניות (account determination)	
שם הפרויקט : <b>רותם אמפרט בע"מ</b>	1999
תפקיד בפרויקט : כתיבת ספרות הדרכה	
שם הפרויקט : <b>נילית בע"מ</b>	1998
תפקיד בפרויקט : תכנון וביצוע תוך שימוש במודול בקרה (CO-PA) של מערך תחזיות מכירה שכללו תחזית שנתית בשילוב עם תחזית מתגלגלת רבעונית. תכנון וביצוע דוחות הנהלה כולל דוחות תכנון מול ביצוע. מערכת ניהול אצוות. פלטים.	

**ניסיון מקצועי, מלבד SAP/ERP :**

שם החברה : אוטושטח - מרכז לרכבי 4X4.	95-97
תפקיד בחברה : יזם, מייסד ומנכ"ל	
שם החברה : אוטודטה ייעוץ, רכישה וניהול ציי רכב.	92-97
תפקיד בחברה : יזם, מייסד ומנכ"ל - החברה עסקה בייעוץ לציי רכב	
שם החברה : רס-קאר רכב בע"מ - יבואנית ב.מ.וו לישראל.	87-90
תפקיד בחברה : יו"ר פעיל.	
שם החברה : סבריוט/סברילון - מפעל לעיבוד חוטי ניילון ופוליאסטר	74-90
תפקיד בחברה : יו"ר פעיל.	
שם החברה : גבור - סברינה	68-93
תפקיד בחברה : מנהל	

**שפות**

עברית ואנגלית ברמת שפת אם

**שונות**

מזכיר פורום SD ו-CRM בארגון משתמשי SAP (ISUG).  
חבר בוועדת האינטרנט של ארגון משתמשי SAP.

**ממליצים :**

שם החברה	שם	תפקיד בחברה	טלפון
סלקום	שוש מלר	מנהלת צוות קופה ומשווקים	052-3699304
סלקום	שי שמידט	מנהל תחום SD	052-8388976

נחלת יצחק 18א' תל אביב 67448 נייד 052-2577366

izi@sap4u.org

[www.sap4u.org](http://www.sap4u.org)

---

תחום התמחות ב- SAP : מכירות והפצה - SD

---

052-4709151  
052-8748899

מנמ"ר

אלי סטרול  
רון דביר

מפעלים המלח  
פלרם